

鹿児島市中心市街地活性化協議会事業(商店街ソフト事業セミナー)

商店街の今までとこれから

～売れる人がやっている繁盛の法則～

日時 令和5年 **3月22日(水)** 14:00～16:00

会場 鹿児島商工会議所ビル4階 アймホール
(鹿児島市東千石町1-38)

**参加
無料**

コロナ禍を
通じて、お客様の
意識・行動は
大きく変わった。

未来の
ヒントは
現実の事実
の中にある

物語豊か
な商品をつくる

あたらしい
個性・人柄
を磨く

消費スタイル
の多様化と
商店街の役割

愛される
商店になる
ための心得

わざわざ
行きたいお店、
どうしても
会いたい人になる。

2020年から続く新型コロナウイルス感染症により消費者の意識や生活様式は一変し、事業者に新たな対応が求められています。人口増加、経済拡大を前提として成功法則はもはや過去のもの…。新型コロナウイルス感染症が私たちを襲いました。今までのやり方や考え方でいくら頑張っても明るい未来にはたどりつけません。今回のセミナーは、「商業界」元編集長として全国の商店と商店街の成功・失敗を見て、豊富な成功事例を知る笹井氏に、シティの最小構成としての商店街における様々な“不(便・満・足)”を整理し、分析していただきます。この機会に是非ご参加ください。



講師

商い未来研究所 代表「商業界」元編集長
笹井 清範 氏

商業出版株式会社商業界で「商業界」の編集長として、現場取材を重ね、四半世紀にわたって中小独立店から大手チェーンストア、小売店、飲食業、サービス業、卸売業と幅広く取材。取材は累計、4,000社を超える。現在は、人口減少・成熟化社会においても活躍できる商人の育成を事業目的とする「商い未来研究所」を主宰。
2018年より、1951年以来多くの著名な商業者を育成・輩出してきた「商業界ゼミナール」運営を担当。事例と具体策の豊富な講演により、「やる気が湧いてくる」と多くの聴衆の支持を集める。
著書に「売れる人がやっているたった四つの繁盛の法則」のほか、日本商工会議所「石垣」「会議所ニュース」など寄稿多数。

**お申込み
お問合せ**

鹿児島商工会議所 産業振興部

TEL:099-225-9540 FAX:099-227-1977 ✉shinkou@road.ocn.ne.jp

「商店街ソフト事業セミナー」参加申込書

事業所名			
所在地			
TEL	() -	FAX	() / -
参加者氏名	聴講希望 (いづれかに○をつけてください)	参加者メールアドレス	
	会場受講・オンライン	@	
	会場受講・オンライン	@	
	会場受講・オンライン	@	

FAX

099-227-1977

※ オンライン聴講ご希望の場合、後日「招待メール」を送らせていただきますので、必ず正確にご記入ください。
※ 本申込書にご記載いただきました情報は、本所からの各種連絡・情報提供のために使用いたします。

こちらの
QRコード
からも申込
可能です

