

～お客様の足が止まる！魅力が伝わる！～ 売れる商品陳列のヒミツ

店舗ではちょっとした陳列の工夫で、お客様への伝わり方が変わり、販売につながるケースが多くあります。店舗をお持ちの方だけではなく、自社の魅力をうまく伝えられずにお悩みの方にも、今日からできるヒントが満載のセミナーです。ぜひ奮ってご参加ください。

日時

平成27年 **3月23日**(月)
14:00～16:30

受講料無料

会場

興業信用組合本店
駐車場 2階会議室

定員

50名

(定員になり次第締め切りとなります)

講師紹介

中小企業診断士 一級販売士 **田中 聡子氏**

青山学院大学経済学部卒。
(株)三越にて接客販売・バイヤー・ブランドマネジメント・商品開発等に17年間携わり、その後中小企業診断士として独立。接客力向上、財務研修、売上アップのための商品陳列等を指導するコンサルタントとして活躍中。百貨店での経験を活かした各種セミナーは大好評。



講座内容

- 1 トータルで考える消費税転嫁対策
 - 2 選ばれる企業・お店作り
 - 3 商品の魅力を高める陳列方法
 - ① 主役と脇役を決めよう
 - ② 3つの「目」に分解しよう
 - ③ 5つの「S」で維持しよう
- ※内容は若干変更になる場合がございます。

申込先

We Love 天文館協議会事務局

〒892-0827 鹿児島市中町 3-10日専連ビル71号
TEL:099-210-7133 FAX:099-210-7134
E-mail:welove@tenmonkan.com

※申込書の必要事項をご記入の上、**3月18日までに** FAX又はE-mailにてお申込下さい。

消費税転嫁対策セミナー【3月23日】参加申込書

平成 年 月 日

店 舗 名 事 業 所 名	連 絡 先	TEL FAX	- -	- -	受 講 者 名
所 在 地					
通 り 会 名					